



Sales Verantwortliche*r (m/w/d)

Die **Inhouse AG** ist ein junges Unternehmen, welches die Vision verfolgt, die Eigenheimquote in der Schweiz nachhaltig zu erhöhen. Dabei haben wir uns auf die drei Geschäftsbereiche Eigenmittelplanung, Finanzierung und Kaufbegleitung spezialisiert. Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir eine motivierte und aufgeschlossene Persönlichkeit, welche sich im Bereich Sales Zuhause fühlt und die Verantwortung der Verkaufszahlen übernehmen will.

Dein Team

Als Teil unseres jungen und dynamischen Teams zeichnest du dich durch eine proaktive, lösungsorientierte und kommunikative Haltung aus. Bei uns zu arbeiten bedeutet, Teil einer wertschätzenden Arbeitskultur zu sein, die das Potenzial ihrer Mitarbeitenden erkennt und fördert.

Deine Aufgaben

Als Sales Verantwortliche*r bist du für den Vertrieb unserer Dienstleistungspakete zuständig. Du bearbeitest die Kundenanfragen, führst die Strategiemeetings durch, gewinnst Kunden, ebenso über das eigene Netzwerk und bist für die Verkaufszahlen verantwortlich.

Dein Profil

- Mind. 2 Jahre Erfahrung im Vertrieb/Sales (vorzugsweise Vertrieb von Dienstleistungen)
- Mind. abgeschlossene Erstausbildung (EFZ, Gymnasium o.Ä.)
- Du verstehst Kundenbedürfnisse bist Entschlossen und hast Durchhaltevermögen
- Bereitschaft, die Verantwortung für die Verkaufszahlen zu übernehmen
- Stilsicheres Deutsch in Wort und Schrift
- Vorzugsweise zwischen 23 und 35 Jahre alt

Deine Benefits

- Grundlohn inkl. Spesen
- Nicht gedeckelte Provisionen
- Grosse Karrieremöglichkeiten dank jungem Unternehmen
- Arbeitsgeräte (Handy, Laptop, Kopfhörer)
- Beteiligung an Aus- und Weiterbildungskosten
- Eine offene, wertschätzende und transparente Unternehmenskultur

Start nach Vereinbarung.

Haben wir dein Interesse geweckt?

Bei Fragen melde dich bei Julia Just (info@inhouseag.ch / 076 361 41 33) - wir freuen uns auf deine Online-Bewerbung!

Inhouse AG

Julia Just

Schulhausstrasse 13

3600 Thun

<https://inhouseag.ch/jobs/>